

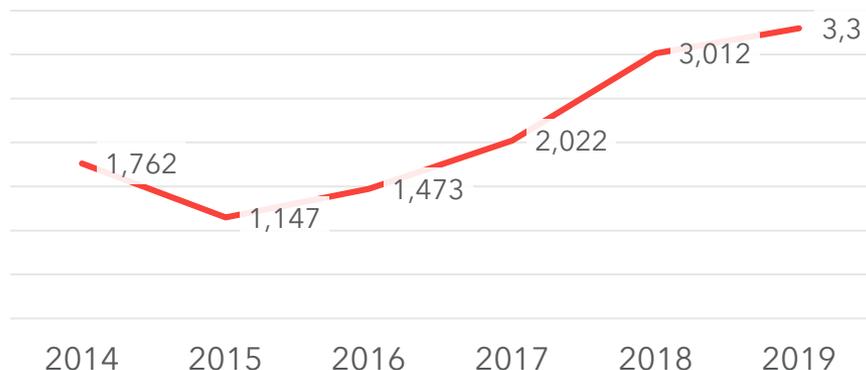
Sk
Участник



Ипотечное страхование онлайн

Рынок ипотечного кредитования

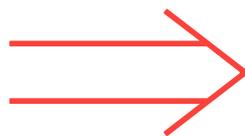
Ипотека, трлн руб.*



Ипотека, кол-во шт.*



Ипотечное
кредитование
показывает
уверенный рост



Рост продаж
ипотечного
страхования

Будущее рынка ипотеки

Подготовка индивидуальных условий

Идентификация ●

Адресное предложение ●
жилья

Планировка и дизайн ●
(VR, AR)

Предложение об ипотеке ●

Оценка - автоматическая, электронная ●

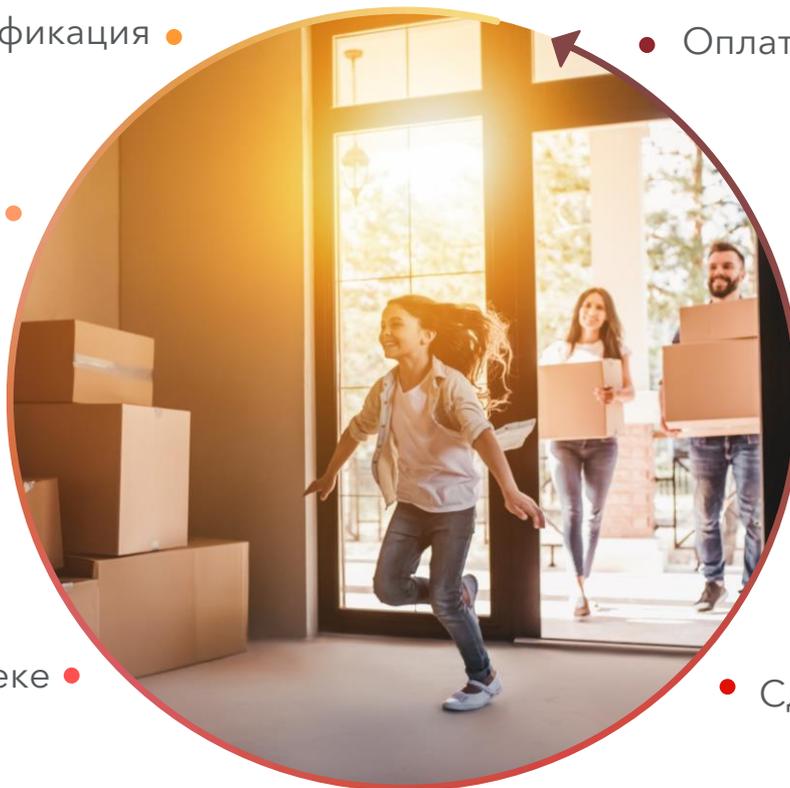
● Оплата кредита - автоматическая

● Переезд, рекомендация в социальных сетях, новоселье

● Ремонт, мебель, «умный дом»

● Сделка - не выходя из дома

● **Страхование - подбор и оформление в 1 «клик», е-полис**



Ипотечное страхование сегодня

Ипотечное страхование практически не диджитализировано

Клиенту сложно найти:

- страховые которые подходят для его банка
- самое выгодное предложение по цене (в случае обязательного страхования клиент чаще покупает самое дешевое решение)



Почему агрегатор ипотечного страхования?

Агрегатор:

На страховом рынке работают законы:

- клиенту требуется кто-то, кто упростит покупку и поможет подобрать выходные условия;
- страховщик готов платить тому, кто приведет ему клиента.

Агрегатор отвечает этим законам.

Продукт:

- 1. Потребность клиентов** – хотят подобрать выгодные условия, но рынок непрозрачен, навязывание страховой.
- 2. Рынок** сформирован и стабильно развивается, отсутствуют проблемы законодательной базы и взаимной ответственности. При этом ипотечное страхование не диджитализировано, нет агрегаторов.
- 3. Наши компетенции:**
 - Мы оцифровали продукт (реализовали в нашей B2B-системе)
 - Есть компетенции для выхода на B2C-рынок
 - Мы нашли партнера, готового использовать наше решение

Посещаемость
страховых агрегаторов*

 banki.ru

14+ млн/мес

 сравни.ru

7+ млн/мес

 strahovkaru.ru

330 тыс/мес



moneymatika

330 тыс/мес

 cherehapa

моментальное страхование

230 тыс/мес

Решение

Виджет агрегатора ипотечной страховки

Клиент:



рассчитывает
сумму полиса



вводит данные
для оформления



оплачивает
полис онлайн



получает полис
на email



Преимущества для партнеров

Источник прибыли

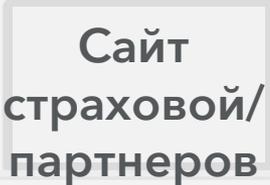
Получение выручки за продажу страховых продуктов на сайтах партнеров

Расширение канала дистрибуции

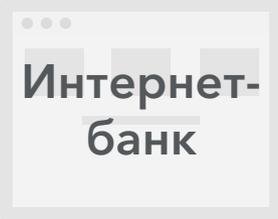
Размещение виджета на своем сайте или на сайтах партнеров

Сокращение издержек на операционные процессы

Каналы продаж:



Сайт
страховой/
партнеров

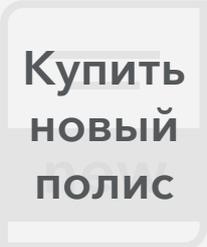


Интернет-
банк

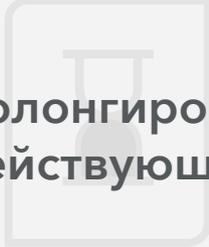


Мобильное
приложение

Возможности:



Купить
новый
полис



Пролонгировать
действующий

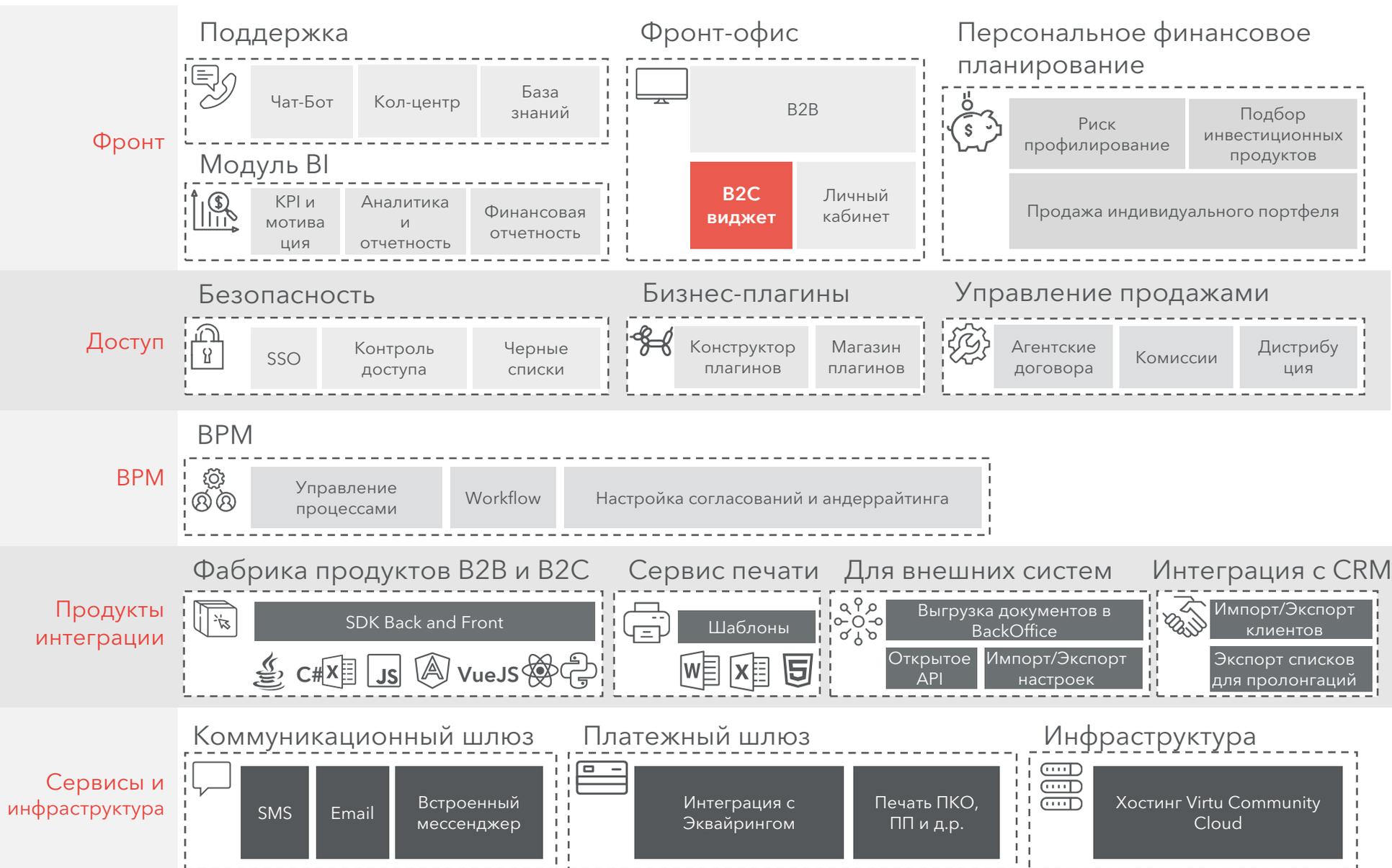
Получайте выгоду, как наш партнер



- 1 Отправьте документацию по страховым продуктам (паспорт продукта или API)
- 2 Мы заведем продукты в нашей системе
- 3 Мы предоставим код для размещения виджета
- 4 Предоставляйте качественный сервис своим текущим клиентам
- 5 Получайте новых клиентов через ресурсы партнеров



Модульная платформа



Вирту Системс



Мы развиваем технологии и сервисы продаж финансово-страховых и сервисных продуктов.

Мы делаем финансовые и страховые услуги удобными, помогаем нашим партнёрам увеличить продажи и получить дополнительную прибыль.

20 лет +
отраслевой
компетенции

1 000 +
страховых
продуктов

25 млн. +
полисов в год

50 млрд. +
рублей страховой
премии в год

1 млн. +
пользователей
на разных
площадках

Крупнейшие из наших заказчиков:





Дмитрий Чесноков
Коммерческий директор

+7 916 885 46 70

+7 499 70 333 07 доб. 212

d.chesnokov@virtusystems.ru